

有机连接货币、资本、产业三大市场

# 信托或成农业规模化经营“密钥”

◆兼具融资与投资功能 ◆对行业整合作用明显 ◆信托融资效率更高

□ 本报记者 孟佳  
本报通讯员 王超

近年来，随着农业现代化进程的提速，农村金融支持方式亟待丰富，信托等融资方式进入“三农”视野。

目前我国农业的现代化程度不高，以传统的农户小规模为主，缺乏规模效应。为了提升我国农业的竞争力，近年来政府对农村行业扶持与监管双管齐下，加大对规模化农业企业补贴扶助力度。

2006年我国开始推行农业免税政策之后，又陆续出台了土地经营权的流转、农村小额贷款、农村医疗养老保障体系等政策。土地经营权的流转为农业产业化创造了条件；农村小额贷款为“失地”农民创业创造了条件；农村医疗养老保障体系则为农业产业化提供了安全保障。

然而，目前城乡二元的金融体制下，农村获得的金融支持无法与农村规模化经营的现状相匹配。在利率市场化加快的背景下，

以信贷投放为主要形态的融资模式，无法短期内出现有利于现代农业发展的逆转，市场迫切需要金融业新的融资方式介入农业现代化进程中。

信托是一种可能的融资方式。十八届三中全会后，全国出现首例信托业参与农村土地流转的案例，中信信托于去年底推出山东第一单土地流转信托，信托参与规模化农业的现代化经营已露端倪。

据了解，信托融资方式功能跨度大，兼具融资与投资功能，可有机连接货币、资本、产业三大市场。与单纯的银行贷款相比，信托融资对于行业整合和农业规模化经营的作用更明显，其与农业产业化经营相结合，更利于推动现代农业的规模化进程。

山东天兴生物有限公司（以下简称“天兴生物”）地处滨州市邹平县，是以蓖麻籽为原料加工生产国标一、二级蓖麻油、十二羟基硬脂酸的拥有自营进出口经营权的生产企业，在国内蓖麻油深加工行业具有相当影响力。

目前，国内蓖麻油深加工行业市场集中度较低，天兴生物有较强的横向收购和纵向整合意愿。2013年，山东信托深度介入该公司的行业整合进程，经过调研、分析和沟通，于当年8月27日，设立了“山东信托一弘毅产业32号集合资金信托计划”，首期募集资金1亿元，第二期募集资金5400万元，信托贷款用于采购原材料蓖麻油。

有了资金支持后，天兴生物加快了行业整合速度。目前，天兴生物产品销往北京、上海等二十几个城市，已与全国60—70%的产品用户建立了广泛长期的良好供销合作关系，主要产品销售市场占有率35%以上，公司在销售价格、销售区域等方面增强了市场影响力。

与银行融资相比，信托在融资效率上优势明显。

2013年10月21日，山东信托推出的“山东信托·信泽2号5期集合资金信托计划”一期满足全部成立条件，资金用于向山东惠泽农牧科技有限公司（以下简称惠泽农牧）提供

流动资金贷款，以补充企业营运资金。

当日，一期项下4000万元信托资金于全部划入惠泽农牧帐下。惠泽农牧负责人表示，和银行复杂的贷前调查和冗长的决策链相比，通过信托计划获得的融资速度更快，这对资金需求要求“短频急”的小企业意义非凡。

信托在推动农田现代化经营的同时，间接支持了农民增收。以天兴生物为例，该公司在山西临汾、吉林洮南、新疆伊宁市霍城县设立了三家蓖麻生产子公司，各子公司经营主要以“农户+基地”的经营模式为主。据测算，薄地上种植1亩蓖麻，平均收益在1000—1500元左右，已超过种植棉花的收入。

另外，信托资金运用方式多元，既可以向企业贷款，又可进行股权投资，还可进行财务顾问、并购等投行业务。在与天兴生物的合作过程中，山东信托就企业的经营、融资、产业整合等提出了一些针对性建议，尤其是资本运作方面。通过业务人员的牵线搭桥，积极推进其在国内上市。

省金融办出台全省性

股权交易市场监管文件

□记者 杨鹏 报道

本报济南讯 日前，省金融办出台《齐鲁股权交易中心有限公司监督管理暂行办法》（简称《办法》）。《办法》主要规定了对市场自身的治理结构监管、业务规则、交易品种的监管以及检查监督等。

《办法》共五章，为总则、职责范围、自律管理、监管措施及附则，分别明确了《办法》制定依据和齐鲁股交中心的性质及监管部门、齐鲁股交中心的职责范围、齐鲁股交中心开展自律管理的重点和要求、监管部门对齐鲁股交中心实施监管的主要措施等。《办法》建立了全省性股权交易市场的基本监管框架，通过制度设计实现市场监督管理责任的有效落实，在明确和突出齐鲁股交中心自律管理职责的同时，规定省金融办（地方金融监管部门）依法依规实行统一监管。

省联社获区域性商业银行

最佳网上银行安全奖

□记者 杨鹏 报道

本报济南讯 在日前举行的第九届中国电子银行年会上，山东省农村信用社联合社获得了2013年区域性商业银行最佳网上银行安全奖。

推广电子银行业务以来，山东农信建立起稳健的运营管理模式，为客户打造安全可靠的电子银行产品。网银、手机银行具备登录信息提示、短信交易提示等功能，并采取数字证书（动态令牌）、多重密码等安全保护措施，启用了具有液晶显示屏和按键的二代USBKEY。同时，各单位坚持开展客户安全教育，利用营业网点遍布城乡的优势，广泛向客户宣传电子银行安全知识，为农村地区客户开展电子银行知识普及作出了积极贡献。

中行推出中银“签证通”

代办签证业务

□记者 孟佳 报道

本报济南讯 近日，记者从中国银行山东省分行了解到，中国银行面向出国客户推出代办签证业务——中银“签证通”。

据介绍，中银“签证通”可代办美国、英国、加拿大、澳大利亚等26国签证，提供包括签证申请咨询、签证费代收、材料翻译、签证资料代传递、面签指导、过程陪同等在内的“一站式”签证服务。中银“签证通”还可提供私人定制服务，根据客户出国目的地及消费习惯，提供签证材料申请列表，配置贴心的出国金融产品。

中银“签证通”可提供一站服务，分布于17地市的指定网点可提供包括申请表填写指导、材料代理传递、签证费用缴纳、面签指导、面签时间预约、面签过程陪同等全面服务，还可在签证材料准备的不同阶段，直接办理申请签证所涉及的存款证明、旅行支票、个人资金代管、外币兑换、外币零钞配置等产品。

太平洋保险打造多个

在线平台

□记者 王爽 报道

本报济南讯 记者从中国太平洋保险了解到，其子公司太平洋保险在线服务公司结合移动互联网新技术，推出了多触点项目、定制化视频呼叫中心、生活广场等在线服务，打造多个在线平台。

其中，多触点项目一期实现了在电销、网销、E保通、“太平洋保险e服务”微信等渠道的车险报价和投保，形成了多触点无障碍沟通平台。投保过程中，客户可任意切换以上渠道继续车险报价及投保操作。定制化视频呼叫中心通过计算机电话集成技术，实现在线客服与客户实时视频交流，提供在线文字传输、可视化沟通界面、视频播放、PPT展示等互动服务。生活服务电子商务平台“生活广场”为客户提供购买、体验母婴产品、汽车养护、健康养生等线下产品和服务。根据客户需求，将线下服务转化为线上服务，形成了面向分散客户的粘客平台和获客平台。

据了解，生活广场是金融保险行业首家B2C和O2O相结合的生活服务商城。

客户凭工资单

可从兴业银行申请贷款

□记者 杨鹏 报道

本报济南讯 记者从兴业银行济南分行了解到，该行日前推出了“工资贷”个人信贷产品，主要面向“工薪”一族，无需抵押、担保，客户凭工资单即可申请贷款。

兴业银行济南分行相关负责人表示，“工资贷”主要锁定具有稳定工作，每月有固定工资收入的“工薪”一族。以客户每月的工资收入为基准，采用信用方式，客户最高可申请月工资收入的8—24倍，总额度不超过30万元。最长可申请3年期，在额度有效期内可根据客户用款需求随时支用，额度可循环使用。

据悉，该产品采用集中审批模式，手续简便。客户仅需提供身份证、基础资料、工资收入证明及工资账户流水，即可申请贷款，且最快3个工作日内获得审批结果。贷款用途广泛，可用于客户购买大额耐用消费品、家庭教育、培训支出、住房装修等用途，基本覆盖了家庭日常支出的方方面面。

金融知识宣传队”，在超市、广场等人流密集区集中宣传各种金融产品和业务办理流程、资费情况等知识，重点教育和引导广大金融消费者防范非法集资活动，谨防各类诈骗手段，增强风险意识和风险识别、防范能力。活动期间共悬挂横幅20余条，分发各种宣传资料1200余份，解答群众咨询300余人次，增强了消费者金融知识水平，取得了良好的宣传效果。

（修丽萍）

无棣农合行

搭建金融服务便民桥

为改变金融机构对偏远农村服务辐射力薄弱的现状，今年以来，无棣农合行在全县范围内安装了70台农民金融自助服务终端，使农民足不出村就可随时通过终端办理小额现金存取款、转账、余额查询、缴费等各类支付结算业务，最大限度为广大农民群众提供优质服务。▶

泰山保险

获股权投资资格

□记者 王爽 报道

本报济南讯 泰山保险日前顺利通过中国保监会评审，正式取得股权投资资格。

截至目前，该公司累计以自有资金通过债券、定向增发等方式为省内企业、地市的融资项目提供资金约13亿元。下一步，将加强与资产管理公司合作，通过传统金融产品、创新型金融产品等方式，在1—2年内引入保险行业资金100亿元，重点支持山东地方经济建设。

据了解，股权投资资格获批，为泰山保险以股权投资方式设立、参投资本管理中心、地方金融企业等打开通道。截至今年2月底，该公司实现保险收入1.61亿元，同比增长52.24%；投资收益1855.33万元，同比增长11.32%。



3月18日，无棣县棣丰街道郭家村村民郭金华(左一)正在清点刚刚从村里的金融自助服务终端领到的惠农补贴。

□蒋惠庆 报道

“万二”佣金将券商经纪业务拖入“零佣金”时代

# 证券业开启互联网金融第二战场

3月3日至7日，沪深两市平均每日新增A股开户数超3万户，超一半人选用了佣金宝



□新华社发

“零佣金+理财”模式来袭

2月20日，国金证券和腾讯合作推出互联网证券服务产品——佣金宝。该产品甫一亮相，便得到市场的极大关注。原因在于，佣金宝宣称只收取万分之二的佣金。

“万二”佣金对券商经纪业务的冲击有多大？据了解，股票交易个人所要支付的费用包括券商佣金、印花税、过户费。其中后两种为交易规费，由券商代收。一位在三线城市工作的券商从业者李先生告诉记者，由于规费一般在万分之一点五至万分之一点八之间，再加上需要缴纳的营业税，券商的成本基本上是万分之二。如今佣金宝推出“万二”佣金，事实上将券商经纪业务拖入了“零佣金”时代。

超低佣金是佣金宝的一大杀敌利器，而类似余额宝的理财功能，增加了其吸引客户的砝码。佣金宝客户账户内闲置的现金将在每日收盘之后自动购买国金通用金腾货币基金市场证券投资基金，同时不耽误第二天在股票市场交易。该基金为货币市场基金，佣金宝宣称其预期收益率超过活期储蓄收益14倍以上。

神光咨询金融研究所所长刘海杰表示，佣金宝将客户股票账户内闲置的现金通过金腾货币基金理财获得4.95%的年化收益，在

短期看来是可能的。但随着利率市场化进程，这个年化收益不一定能持续。

开户数激增背后暗藏隐忧

市场反应显示出佣金宝的人气。中信证券研报显示，截至3月6日，上线不足15天佣金宝开户数达到25.47万户，平均每日1.76万户，且开户数量仍呈上升趋势。而据中登公司统计，3月3日至7日一周5个交易日，沪深两市平均每日新增A股开户数超3万户。这意味着，在近日新开户人群中，超一半人选用了佣金宝。

记者了解到，出于各种考量，也有不少股民对于佣金宝仍处观望阶段。聊城老股民张先生就是其中一位。

张先生介绍说，佣金宝的“万二”佣金让他很心动。但如今股市行情不好，他的交易量不大，而且基本没有多少余额闲置在账户内，理财收益对其吸引力也就不大。再加上担心政策不稳定，张先生和身边的老股民朋友现在还不着急开户。“但我有一些朋友借此要求券商降低佣金，没有成功。”张先生说，“所以如果佣金宝后期形势良好，会选择开户。”

此外，佣金宝网上开户后，投资者账户只能落地在国金证券上海西藏中路营业部。有些需要到营业部办理的业务，比如开通融

资融券业务、销户，都要去上海办理。对此，张先生表示，低佣金节省下来的开支远远不值得自己去上海跑一趟。

佣金宝倒逼传统券商另谋财路

佣金宝这条“鲶鱼”究竟会给传统证券业带来多大冲击？

前述券商从业者李先生表示，佣金宝确实对传统券商造成了一定的冲击。虽然高质量客户没有流失，但开户数量较以往有所减少，而且有客户要求降低佣金。“冲击虽有，但谈不上致命。因为三四线城市相对一二线城市佣金本身就高，不少客户会选择在外地开户。我们对客户流失已经习以为常。但因为有佣金联盟合约，所以我们不能擅自降低佣金来争取客户，只能改进服务和产品质量，帮客户赚钱，同时盈利自己。”他告诉记者。

据了解，华泰证券在国金证券打出“万二”之后，推出“万三”优惠，不少券商纷纷暗暗降价。刘海杰认为，佣金下调是必然趋势。网上开户使客户可以游走在各个地区，传统券商的地区垄断优势不复存在，必然要通过下调佣金来避免客户流失。如今，经纪业务已经不再是传统券商的支柱业务，融资融券等新业务创新早已开始。

金乡联社： 举办二代支付系统培训班

为确保二代支付系统顺利上线运行，金乡联社举行了二代支付系统培训班，各基层社会计主管、分社负责人及联社柜员共计70余人参加。本培训现场还进行了互动，对参训人员提



出的问题逐一进行了解答，强化了培训效果。（刘亚楠）

垦利农商银行钻井支行： 服务质量是核心竞争力

让客户满意的服务才是最好的服务。这就是垦利农商银行钻井支行全体员工的服务理念。该行把保证服务质量作为头等大事来抓，真正做到接待顾客“有礼、有节、有度”，处

理业务“规范、快速、准确”，服务环境“清新、整洁、舒适”，让顾客感到“和谐、友爱、温馨”。（边怀鹏 于波）

金乡联社： 着力提升信贷质量

金乡联社将信贷业务作为生命工程来抓，通过优化信贷队伍、大力清收不良、实施多元营销等措施，全力推动了信贷质量的提升，促

进了信用社稳健经营、稳步发展。

选聘年轻力量，补充“新鲜血液”，从源头把好信贷资产质量关。拓展新型信贷产品，通过行政手段，借助司法力量，增强清收合力，提升信贷质量。（王亚东）

济阳农商银行： 开展春天行动金融知识宣传活动

3月22日，济阳农商银行组建“春天行动